

*Eurospan maakt van Engeland een buurland:*

# Uw **snelle** en betrouwbare **verbinding** met de **overkant**

*De voorbije jaren is de hoge koers van het Britse pond gestaag gedaald, met alle voordelen van dien voor de handel met het Verenigd Koninkrijk. Maar één kostenpost was al meer dan twintig jaar relatief laag, en dat is die van het transport. Tenminste, als u met Eurospan op de eilanden reed. Dankzij onder meer de hoge beladingsgraad en de geringe overhead is Eurospan Holland BV sinds 1989 uitgegroeid tot de Engelandspecialist met de meest gunstige prijs-kwaliteitverhouding. Of het nu voor groupage, volle trailers of kleine spoedbestellingen is, met Eurospan raken uw goederen snel, heelhuids en betaalbaar op de juiste plek, overal aan de andere kant van de Noordzee.*

Eigenaar-directeur Peter Olssen:  
"alles on wheels"

**D**e recessie mag aan de overkant van de Doggersbank extra hard zijn aangekomen, de Britten zijn ook alweer hard uit het dal aan het kruipen, en zelfs met de krimp van de afgelopen jaren is het Verenigd Koninkrijk nog steeds de op vijf na grootste economie ter wereld. Zestig procent van haar buitenlandse handel voert het eilandenrijk met de rest van Europa, en daarbinnen neemt ons kleine land een relatief grote plaats in. Eurospan heeft zich al sinds de jaren tachtig op het transport van en naar Engeland toegelegd. "Wij anticipeerden al met succes op de voordelen van de interne Europese markt nog voor die goed en wel een feit was," aldus eigenaar-directeur Peter Olssen.

#### Nederlandse chauffeurs

Dat succes hield aan, zelfs tijdens de crisisjaren. Eurospan rijdt met negen eigen trekker-oplegger combinaties, zeventien opleggers en 11 vaste charters continu van Hoek van Holland naar Harwich. "Dit jaar hebben we het Engelandpakket van een collega overgenomen en een nieuwe trekker aangeschaft," zegt Peter Olssen.

"We investeren bovendien in de nieuwste milieuvriendelijke vrachtwagens, zodat we met elke auto de steden in mogen, evenals in de opleiding van onze chauffeurs. Die mogen bijvoorbeeld alle goederen vervoeren, ook gevaarlijke stoffen, en spreken stuk voor stuk behoorlijk Engels. We kiezen ervoor uitsluitend met Nederlandse chauffeurs te werken die we volgens de gangbare CAO betalen, ook wegens de binding aan het bedrijf. Zo houden we de expertise die in de loop der jaren wordt opgebouwd binnen Eurospan."

#### Alles on wheels

Eurospan is totaalleverancier. Dat wil zeggen dat het bedrijf zowel in opdracht van expediteurs als rechtstreeks voor individuele bedrijven werkt. "Alles gaat in groupage," verduidelijkt Olssen. "We leveren dus alles op wheels op locatie, in tegenstelling tot veel andere transporteurs die van depot naar depot vervoeren. Door die rechtstreekse transporten zijn we niet alleen sneller, maar is de lading onderweg ook beter te volgen

en de kans op fouten minimaal. Onze chauffeurs zijn er zelf bij als er gelost en geladen wordt, weten wat ze vervoeren en kunnen dus niet voor onaangename verrassingen komen te staan."

#### Mix van grotere en kleinere zendingen

Groupage, expeditie en planning in één hand houden blijkt al ruim twintig jaar de beste garantie op een zo snel en foutloos mogelijke afwikkeling van het logistieke proces. Goederen worden gewoonlijk binnen de 24 en anders binnen de 48 uur op de plaats van bestemming geleverd. Eén blik op de landkaart van het Verenigd Koninkrijk maakt duidelijk dat die 48 uur vooral voor leveringen in Schotland opgaat.

Die snelheid geldt bovendien niet enkel voor complete ladingen, maar ook voor deelladingen. Sterker nog: juist de mix van een of meer grote zendingen met een aantal kleinere stelt Eurospan in staat een optimale beladingsgraad te verkrijgen, van gemiddeld 130%. Lucht en lege ruimte vervoeren kost geld, de overgebleven ruimte benutten voor kleinere zendingen levert echter interessante extra inkomsten op. Eurospan schuift dit financiële voordeel door naar al zijn klanten in de vorm van een aantrekkelijke tariefstelling.

Anders gezegd: de opdrachtgever krijgt de hoogst mogelijke kwaliteit zonder dat tevens een hoge prijs voor te moeten betalen. Dat geldt voor de ritten naar Engeland, maar zeker ook voor die vanuit het Verenigd Koninkrijk, waarvoor Eurospan prijzen berekent die nog aanzienlijk lager liggen.

#### Eurospan Express Services

Die mix van groot en klein geldt overigens ook voor afstanden en laadvermogen. Naast Eurospan Holland BV bestaat ook Eurospan Express Services, een halve dochteronderneming. "We ontdekten dat onze klanten ook behoefte hebben aan spoedleveringen, in het binnenland, bijvoorbeeld voor schepen die in de haven liggen, en in het buitenland," verduidelijkt Peter Olssen.

"Ook hiervoor geldt weer dat we snel en secuur werken en dat tegen aantrekkelijke tarieven."



#### Klantentrouw

Uitgroeien tot een van dé specialisten op het vervoer van en naar Engeland is één ding, de eenmaal opgebouwde voorsprong weten te behouden een tweede. Dat laatste is deels te danken aan het feit dat Eurospan al die jaren een platte en overzichtelijke organisatie is gebleven. Olssen: "Ik zit zelf niet achter het stuur van een vrachtwagen maar ik zit evenmin de hele dag aan een bureau. Ik help bijna dagelijks mee laden en lossen, ken alle medewerkers persoonlijk en reis enkele malen per jaar naar Engeland. Het bedrijf is stelselmatig gegroeid, het plezier en de inzet waarmee we hier werken zijn onveranderd groot gebleven."

Wat voor de eigenaar en zijn medewerkers geldt gaat ook op voor de klanten. Eurospan is gegroeid dankzij de klantentrouw die zijn aanpak en tariefstelling van meet af aan hebben gegeneerd. Die vaste klanten leveren de bulk die een hoge beladingsgraad mogelijk maakt maar waarbinnen altijd plaats blijft voor verhoging met deelladingen. Nieuwe klanten liften dus letterlijk en figuurlijk mee op de gunstige vrachtpositie die bestaande hebben gecreëerd.

**Voor meer informatie: [www.eurospan.nl](http://www.eurospan.nl)**